VALENTINA PAU



1

LINGUE

Italiano: madre lingua

Inglese: C1 Francese: B1

ALTRE INFORMAZIONI

Nata il: 18/10/1982

A Firenze

PROFILO PERSONALE

Sono Socio Amministratore di Innova Trading srl e Socio Consigliere di Innova Group Srl, società di investimenti immobiliari.

Per queste società mi occupo della gestione dei team di lavoro, della negoziazione per la chiusura dei contratti, problem solving creativo e ottimizzazione dei processi di ristrutturazione per massimizzare la rendita dell'investimento.

Nel 2016 ho fatto la prima operazione immobiliare da privato con ROI in 6 mesi del 30% grazie alla formazione specifica nel settore.

La mia formazione in ambito immobiliare avviene con i corsi della Alfio Bardolla Training Group con cui studio tutte le tematiche sugli investimenti immobiliari, le strategie, conti economici, business plan.

Sono anche CEO & Master Trainer di Equi Experience, scuola di formazione sulla leadership. Sono esperta di autovalutazione personale e formazione esperienziale.

Aiuto imprenditori, manager e professionisti a migliorare la capacità di guidare collaboratori, partner e clienti per ottenere più risultati. Realizzo percorsi individuali e di team con Equi Experience, il sistema di autovalutazione e formazione esperienziale con l'ausilio dei cavalli. Ho sviluppato questo metodo integrando le competenze sviluppate in oltre 30 anni di formazione outdoor con i cavalli con le conoscenze di leadership, gestione dei team, comunicazione efficace e gestione delle emozioni.

Supporto le scuole di formazione nell'analisi delle competenze sviluppate dalle persone durante i percorsi formativi.

Dal 2019 sono Coach dell'Academy della Roberto Re Leadership School, HRD Training Groups Srl. Mi occupo della gestione degli assistenti, di team meeting con gruppi di oltre 30 persone, di coaching individuali, sono Trainer per gli assistenti durante la fase di loro formazione "Coaching Program".

Per 10 anni ho collaborato in uno studio di consulenza del lavoro di Firenze, esperienza fatta nella gestione del personale mi hanno messo a diretto contatto delle dinamiche aziendali permettendomi di conoscere e approfondire le problematiche di relazione e di rendimento per ogni ruolo rivestito all'interno dei team di lavoro.

FORMAZIONE

ALFIO BARDOLLA TRAINING GROUP:

Investire in immobili – (2016 – 2023)

Aste, cessioni del preliminare – (2016 – 2023)

Marketing e vendita immobiliare – (2016 – 2023)

Rent to rent – (2018)

Business Revolution – (2017)

Business plan e business model – (2017)

Wake Up Call, full immersion sulla Libertà Finanziaria – (2017-2024)

ROBERT ALLEN:

Multiple Streams of Income, investimenti immobiliari senza caparra (2019)

HRD PLATINUM PROGRAM:

Master in Coaching (2016 - 2019)

Dubai Bootcamp – (2019)

PNL Revolution – (2019)

ROBERTO RE LEADERSDHIP SCHOOL:

Programma FLY,comunicazione persuasiva, comunicazione efficace, gestione del tempo,analisi transazionale, linguaggio del corpo – (2015-2017)

Emotional Fitness, gestione delle emozioni – (2015-2023)

Leadership Seminar – (2015-2024)

Eagles - (2015-2017)

Power Seminar - (2015-2019)

Italian Leadership Talent – (2015)

Leadership University – (2015-2017)

ROBERT DILTS:

Conscious Leadership, esercizi di applicazione al business, come pensano e agiscono i geni della Silicon Valley (2018)

DALE CARNEGIE TRAINING:

Dale Carnegie Full Immersion, Public Speaking, come ottenere il massimo dagli altri - (2017)

KEN HONDA:

Money Zen (2023)

SISTEMA SILVA ULTRAMIND:

Vishen Lakhiani, padronanza degli stati mentali alterati di Josè Silva (2023)

MARISA PEERS:

La tua vita senza compromessi (2023)