

**FORMATO EUROPEO
PER IL CURRICULUM
VITAE**



INFORMAZIONI PERSONALI

Nome

Indirizzo

Telefono

Fax

E-mail

Nazionalità

Data di nascita

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
- Nome Società
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome Società
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome Società
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome Società
- Tipo di azienda o settore
- Tipo di impiego

CARLO CUOCO

Italiana

02/08/1974

DA FEBBRAIO 2022 - ATTUALE

Innova Group S.r.l.

Società di investimenti immobiliari

Fondatore e amministratore

Mi occupo della ricerca delle operazioni immobiliari, verifica, controllo, gestione di tutti gli step operativi dell'operazione, delego e coordino tutte le figure del team (ditte edili, artigiani, ingegnere, architetti e agenti immobiliari)

DA MAGGIO 2020 - ATTUALE

Hubio LTD

Self Publishing

Fondatore e amministratore

Attività di produzione e vendita di libri, e-book ed audiolibri sulla di Amazon nel mercato americano, italiano e tedesco. Mi occupo della ricerca di mercato, analisi competitors, studio della buyer-persona, creazione contenuti tramite AI, creazione cover (Photoshop e Canva), pubblicazione, marketing attivo su FB, IS e TikTok.

DA LUGLIO 2019 - ATTUALE

Alfio Bardolla Training Group Spa

Società di Formazione Finanziaria

Coach per il mercato libero e relatore

Mi occupo di formazione dei clienti di ABTG per il settore "Investimenti immobiliari nel mercato libero" e svolgo coaching di livello base ed avanzato sia individuali che di gruppo per i clienti. Sono relatore ai corsi "Investire in Immobili" e "Web Marketing Immobiliare"

DA SETTEMBRE 2019 - ATTUALE

Innova Trading S.r.l.

Società di investimenti immobiliari

Fondatore e amministratore



• Principali mansioni e responsabilità	Mi occupo della ricerca delle operazioni immobiliari, verifica, controllo, gestione di tutti gli step operativi dell'operazione, delego e coordino tutte le figure del team (ditte edili, artigiani, ingegnere, architetti e agenti immobiliari)
• Date (da – a) • Nome Società	DAL 2016 AL 2017 Studi Medici Livorno
• Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità	Studi Medici Titolare Gestivo uno studio con 5 ambulatori per attività professionale medica (Fisioterapisti, Psicologi, Oculisti, Massaggi)
• Date (da – a) • Nome Società	DAL 2014 AL 2018 Leadership School di Roberto Re
• Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità	Crescita personale Tutor e collaboratore Senior Seguivo e pianificavo il percorso di crescita dei corsisti che avevo precedentemente iscritto all'interno della scuola di Formazione
• Date (da – a) • Nome Società	DAL 2004 AL 2018 Carlo Cuoco Ditta Individuale
• Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità	Consulente informatico Consulente esperto in sicurezza delle reti, e utilizzo di CMS (Content Management System) quali Joomla, Wordpress. Ottima conoscenza del linguaggio PHP. Consulente libero professionista per aziende e privati, per problematiche di rete e sicurezza informatica e realizzazione siti internet.
• Date (da – a) • Nome Società	DAL 2008 AL 2015 Eyelab S.r.l.
• Tipo di azienda o settore • Tipo di impiego • Principali mansioni e responsabilità	Azienda Farmaceutica Informatore Scientifico del Farmaco Informazione scientifica dei farmaci del listino aziendale presso medici specialisti oftalmologi in Toscana. Contratto a tempo indeterminato

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

• Date (da – a) • Nome e tipo di istituto di formazione • Principali materie	DAL 2016 - ATTUALE Alfio Bardolla Training Group Spa “Multiple Streams of Income, investimenti immobiliari senza caparra” con Robert Allen, “Investire in Immobili”, “Aste Cessioni e Frazionamenti”, “Web Marketing Immobiliare”, “Stralci”, “Rent To Rent”, “Wake Up Call” seguiti più volte
• Date (da – a) • Nome e tipo di istituto di formazione • Principali materie	DAL 2020 - ATTUALE Accademia del Self-Publishing, Publishing Outliers Attività di self-publishing su piattaforma Amazon e Audible di libri, e-book e audiolibri
• Date (da – a) • Nome e tipo di istituto di formazione • Principali materie	DAL 2013 AL 2018 Leadership School di Roberto Re PNL (Comunicazione persuasiva, Comunicazione efficace, Gestione del Tempo) Public Speaking, Negoziazione tramite il percorso FLY e Academy (Leadership Seminar, Eagles, Power Seminar)

- Date (da – a)
- Nome e tipo di istituto di formazione
- Principali materie

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA

Altre

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

PATENTE O PATENTI

2003

Università degli Studi di Pisa

Laurea in Scienze Naturali e collaborazione con ARPAT di Livorno per ricerche di biologia marina con diverse pubblicazioni scientifiche.

ITALIANA

INGLESE

BUONO

SUFFICIENTE

SUFFICIENTE

Nel corso della mia vita e della mia carriera, ho sviluppato una serie di qualità distintive che guidano la mia crescita e il mio successo. La mia determinazione è alimentata dalla mia capacità di abbracciare gli insuccessi o le difficoltà come trampolini di lancio per nuove vittorie. Il lavoro instancabile è una mia firma, poiché non conosco stanchezza quando si tratta di perseguire i miei obiettivi. Forse tutto ciò deriva dalla mia esperienza personale con la balbuzie nell'adolescenza, che mi ha insegnato a vedere ogni obiettivo come una sfida da superare.

Sono un eterno apprendista, costantemente in cerca di nuove conoscenze e ispirazione da figure di riferimento. La mia sete di conoscenza mi spinge a leggere costantemente testi di formazione e a cercare nuove prospettive per affrontare sfide complesse.

Nutro un profondo rispetto per coloro che sono più esperti di me e hanno raggiunto risultati che io stesso ambisco a ottenere.

Ho affinità con il concetto di “cambiamento” e le nuove sfide, e questo mio interesse mi porta costantemente alla ricerca di nuove opportunità. Tuttavia, ho imparato l'importanza della focalizzazione sui risultati e della gestione ottimizzata del mio tempo: invece di perseguire in continuazione nuove iniziative, preferisco stabilizzare e ottimizzare un business esistente prima di considerare la possibilità di crearne uno nuovo. Questo approccio ponderato mi consente di massimizzare l'efficacia e il successo delle mie attività.

Infine, ho dimostrato la mia abilità nel creare e guidare team verso obiettivi comuni. La mia capacità di gestione è basata sulla comunicazione aperta, sulla motivazione e sulla creazione di un ambiente collaborativo in cui ognuno può dare il suo contributo.

Patente AB